

II-511 フロンガス問題における不確実性から見た リスク・コミュニケーションに関する研究

南海電鉄(株) 正会員○吉田宏明
大阪大学 正会員 盛岡通
京都精華大学 正会員 末石富太郎

1. 本研究の背景および目的

ここ数年来、地球環境問題が大きな話題となってきている。地球環境問題は通常の環境問題と異なり不確実性が大きく、その解決が非常に困難である。その中でフロンガス問題は、比較的早く具体的な規制策が国際的に合意され、その合意形成や政策協調に至るまでの過程や手法が注目されている。

本研究ではフロンガス問題を対象とし、その問題の発見から国際的な合意形成をはかりながら対策がはじめられるまでについて、どのようなリスク・コミュニケーションが行われたかを分析し、その特徴を明らかにする。さらに情報や意思決定段階で発生する不確実性の変化を考慮しながら、国際的な合意に向けて効果的であったと考えられるリスク・コミュニケーションを抽出することを目的とする。

2. 本研究の手法

2-1 態度変容と説得

リスク・コミュニケーションとは、リスクが発生する恐れのある事象に関係する主体(市民、行政、企業、マスコミなど)のそれぞれがもつ情報認識の特徴を考慮しながら、リスク認識を深め、合意形成をはかるためにリスクに関係する情報を主体間でやり取りすることをさす。リスク・コミュニケーションによりリスクの認識が深まっていく過程では態度変容が起こる。態度は認知成分、感情成分、行動成分の3成分からなり、態度変容は通常、認知成分→感情成分→行動成分の順番で起こると考えられる。

本研究ではフロンガスにおける態度変容の過程を図2-1のように5つの段階があると仮定する。

2-2 不確実性の考察

不確実性は科学、政治、経済、社会の4つの側面で発生する考えられる。これらの不確実性が先に述べた態度変容の5つの段階のそれぞれにおいて、どのように存在したかを後述する資料から抽出し、効果的なリスク・コミュニケーションがどのような不確実性の存在するもとで行われたのかについての考察を行う。

2-3 説得的コミュニケーション

他者に対して態度の変容を促す働きかけとして説得がある。本研究ではどのような主体間でどのような説得が行われたかに注目し、資料(2-4を参照)からの解釈を行うが、資料の性質から2つの制約を受けた。一つは説得の議論の詳細は分からぬこと、もう一つは公的な主体を中心とし、私的な場面でのみ有効な説得技法は効果を持たないと考えられることである。説得的コミュニケーションの概要を表2-1に示す。

表2-1 説得的コミュニケーションの分類とその説明

説得的コミュニケーション	説 明	説 明
メッセージの提示法		
説得者が意図的に行うもの	<ul style="list-style-type: none"> 直接説得と間接説得 一時説得と段階説得 恐怖心に訴える説得 理論的説得と感情的説得 	<p>後者は人の話を漏れ聞くもの 後者は段階的に工作を行うもの 相手に恐怖心を起こさせるもの 後者はまず感情的一体感を得るもの</p> <p>ある程度進行意図も目的的</p> <ul style="list-style-type: none"> 強制承諾法 同調性の利用 集団討議法 決定・公表効果の利用 役割演技法 <p>相手に強制的に行動をとらせるもの 大勢の行動に従う傾向を利用する 集団で討議して意志決定するものの 信念や意見を確固たるものにする 意志決定に関連した行動をとらせる</p>
議論の構成		
説得者の意図がかかるもの	<ul style="list-style-type: none"> 一面提示と両面提示 結論明示と結論保留 クライマックス効果とアンチ・クライマックス効果(新近効果と初頭効果) 説得に用いる情報量の多少 	<p>後者は都合の悪い面も述べるもの 後者は相手に結論を出させるもの 後者は強力な議論を最初に持つて来るもの</p> <p>説得者の意図がかかるもの</p> <ul style="list-style-type: none"> 集団の意志決定に関する現象 集団の極化 集団的決断 <p>個人決定より極端な結論をみやすい 非現実的でリスクな決定をみる減少</p> <p>集団の遂行に関する現象</p> <ul style="list-style-type: none"> 社会的促進と社会的抑止 社会的手抜き現象 没個化 集団闇黙の軽減方法 <p>不慣れな行動中に他者の存在は妨げ 集団では個人が手を抜くことがある 上位目標の導入や第三者の仲介</p>

2-4 資料の説明

資料として、朝日新聞縮刷版の記事¹⁾と日本フロンガス協会作成の年表²⁾とを併せて用いた。新聞記事は話題

性によって情報の密度が大きく変わることと日本国内での出来事が中心であること、また、年表は初期の段階ではアメリカ国内での情報が中心であり、後期には日本の国際会議での動向を中心とした情報を与えることから、データの不均一性が存在する。しかし本研究の目的であるリスク・コミュニケーションの特徴を抽出するには十分な質と量であると判断した。

3. 結論

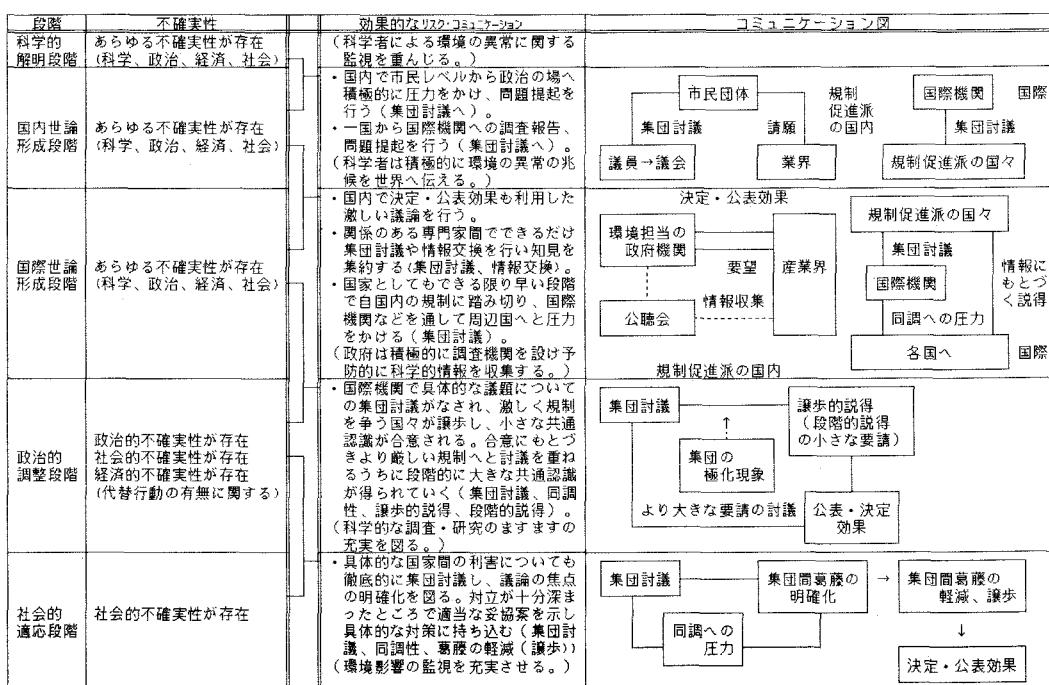
3-1 不確実性と各段階の移行に貢献したリスク・コミュニケーション

フロンガス問題が比較的早く国際的な規制の合意へと達した原因として次のようなものが考えられる。

- ①科学的な不確実性の減少が容易であったこと（フロンガスは人工物質）
- ②一般市民に身近で大きな恐怖を与えたこと（皮膚癌を起こす可能性）
- ③関連する業界が限定され、情報交換が容易であったこと
- ④感情的にも早急な対策を促す現象が現れたこと（オゾンホールの出現）
- ⑤小さな経済影響で問題が解決できるというメドがついたこと（代替品の開発）

これらの特徴を除いて、不確実性の高い地球環境問題一般にも効果的であると推測されるリスク・コミュニケーション形態は表3-1に示すとおりである。

表3-1 不確実性と各段階の移行に効果的なリスク・コミュニケーション



3-2 不確実性とリスク・コミュニケーション

科学的な不確実性を中心とした不確実の減少と効果的なリスク・コミュニケーションは相乗的な作用を持つと推測される。本研究では、不確実性の規模の大きな地球環境問題において、不確実性の減少は操作的な要因ではないと考え、同様の不確実性のもとではより効果的なリスク・コミュニケーションが必要であるという立場からその効果的な形態を提案した。前半の不確実性の大きな段階では思い切った政策を必要とするため、各国内レベルでの徹底的な議論、が有効である一方、後半で不確実性が減少するにつれ、具体的な規制に向かって国際的に一体感を得るという配慮が必要となる。

4. 参考文献

- 1)朝日新聞縮刷版、1974.1-1989.6の環境問題関連の記事
- 2)フロン・オゾン問題経過年表（日本フロンガス協会作成），1989.9